

# 딜리셔스 회사 소개서

Dealicious Company Profile

2023.12



OUR MISSION

# 고객의 사업을 쉽고 즐겁게

OUR VISION

# K-FASHION CHANGE MAKER

# INDEX

## 1. Our Company

---

|           |    |
|-----------|----|
| 딜리셔스 히스토리 | 05 |
| 딜리셔스 임직원  | 06 |

## 2. Our Service

---

|                    |    |
|--------------------|----|
| <b>2-1. 신상마켓</b>   | 08 |
| 주요화면 소개            | 09 |
| 신상마켓 주요성과          | 10 |
| <b>2-2. 신상배송</b>   | 12 |
| 주요화면 소개            | 13 |
| 신상배송 주요성과          | 14 |
| <b>2-3. 신상애드</b>   | 15 |
| 주요화면 소개            | 16 |
| 신상애드 주요성과          | 17 |
| <b>2-4. 신상스튜디오</b> | 18 |
| 주요화면 소개            | 19 |
| 신상스튜디오 주요성과        | 20 |

01

# OUR COMPANY

딜리셔스는 '고객의 사업을 쉽고 즐겁게!' 미션 아래 세계 유일의 패션 클러스터 동대문의 가치를 시스템화하기 위한 서비스를 제공합니다. 기존 도소매 거래 관행에서 고객이 겪은 불편을 해결해 동대문 패션 생태계를 활성화시키고 있습니다.

# 딜리셔스 히스토리



# 딜리셔스 임직원

임직원 수 (2023.12월 기준)

# 228명

인터뷰 (출처: 딜리셔스 홈페이지)

“

사용자의 피드백을 빠르게 수용하고 적용하는 편이에요.  
'고객의 사업을 쉽고 즐겁게'라는 미션을 정말 실천하는 조직이죠.

박경우님 | iOS파트

“

딜리셔스는 고객의 성장, 회사의 성장, 나 자신의 성장을 함께 이룰 수 있는  
발전적인 회사입니다.

한슬기님 | 그로스팀

“

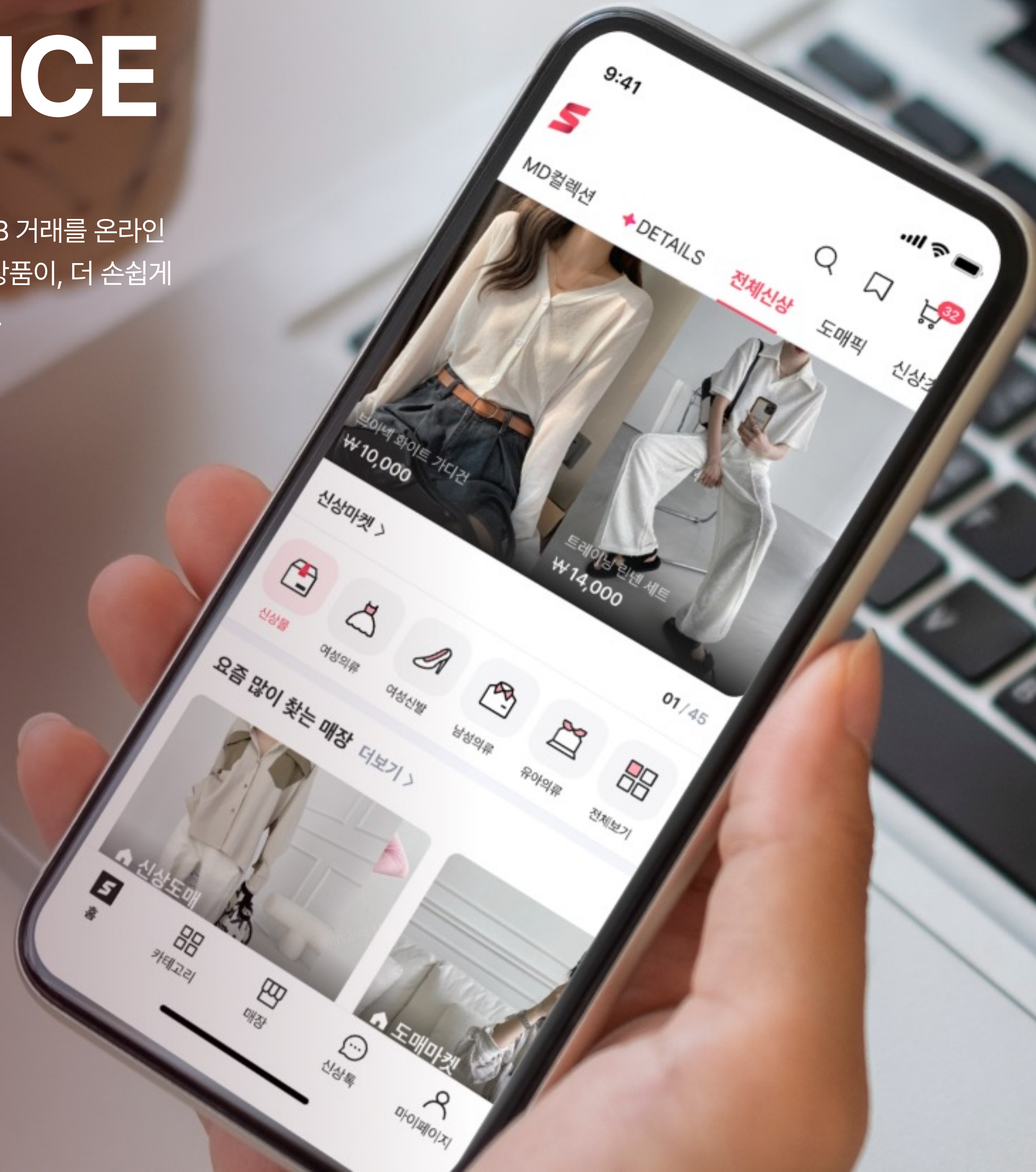
딜리셔스의 가장 큰 매력은 '사람'과 '자율'입니다. 자유로운 조직문화 속에서  
책임감 있게 업무를 수행하는 동료들 덕분에 일에 더 집중할 수 있어요.

김현님 | 프로덕트 디자인팀



# OUR SERVICE

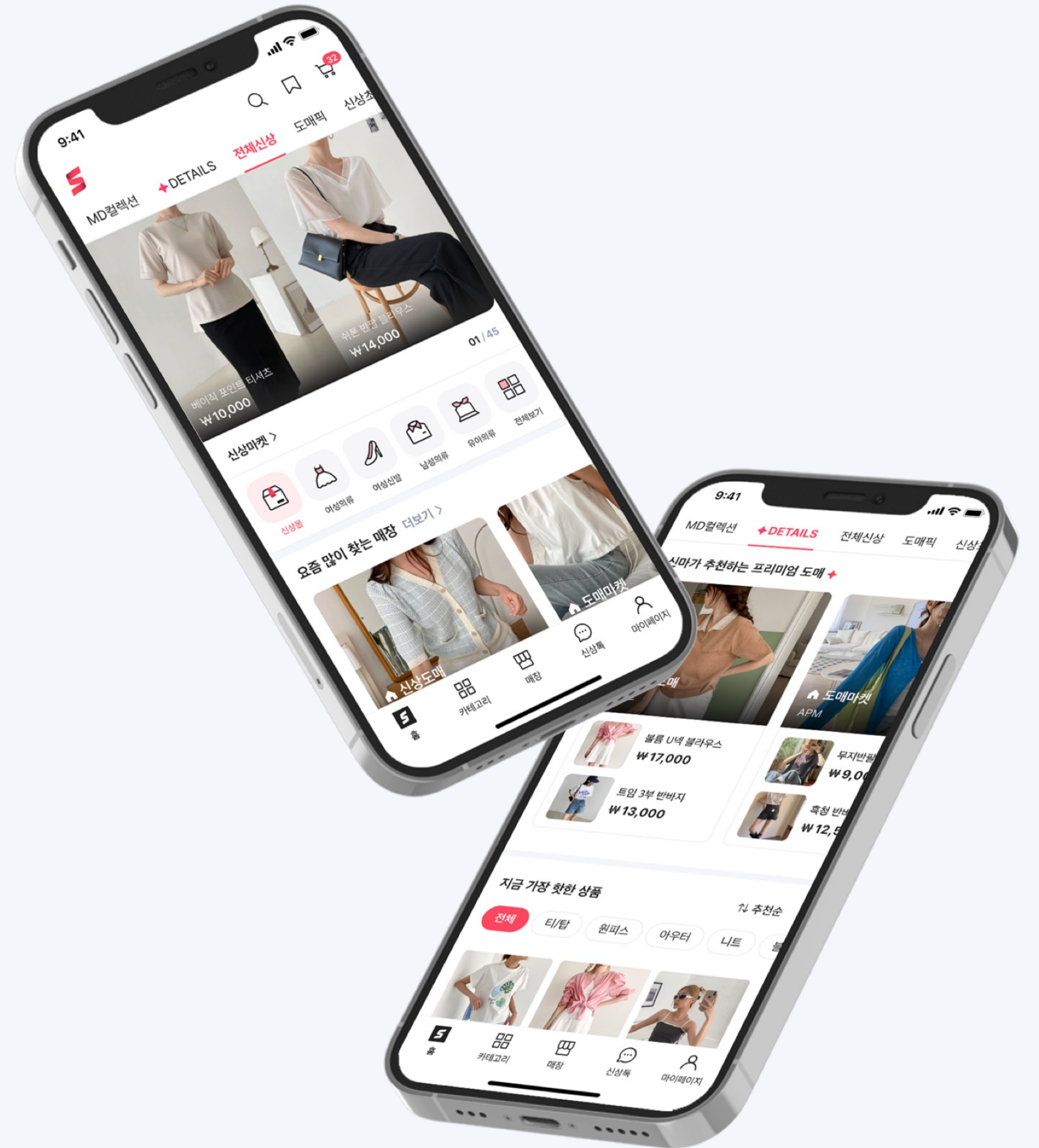
오프라인으로만 이루어지던 동대문 패션업계의 B2B 거래를 온라인으로 옮겼습니다. 물리적 한계를 허물고 더 다양한 상품이, 더 손쉽게 오가며 패션산업이 성장할 수 있는 공간을 만듭니다.



# S 신상마켓

## 집에서도 동대문을 만나자

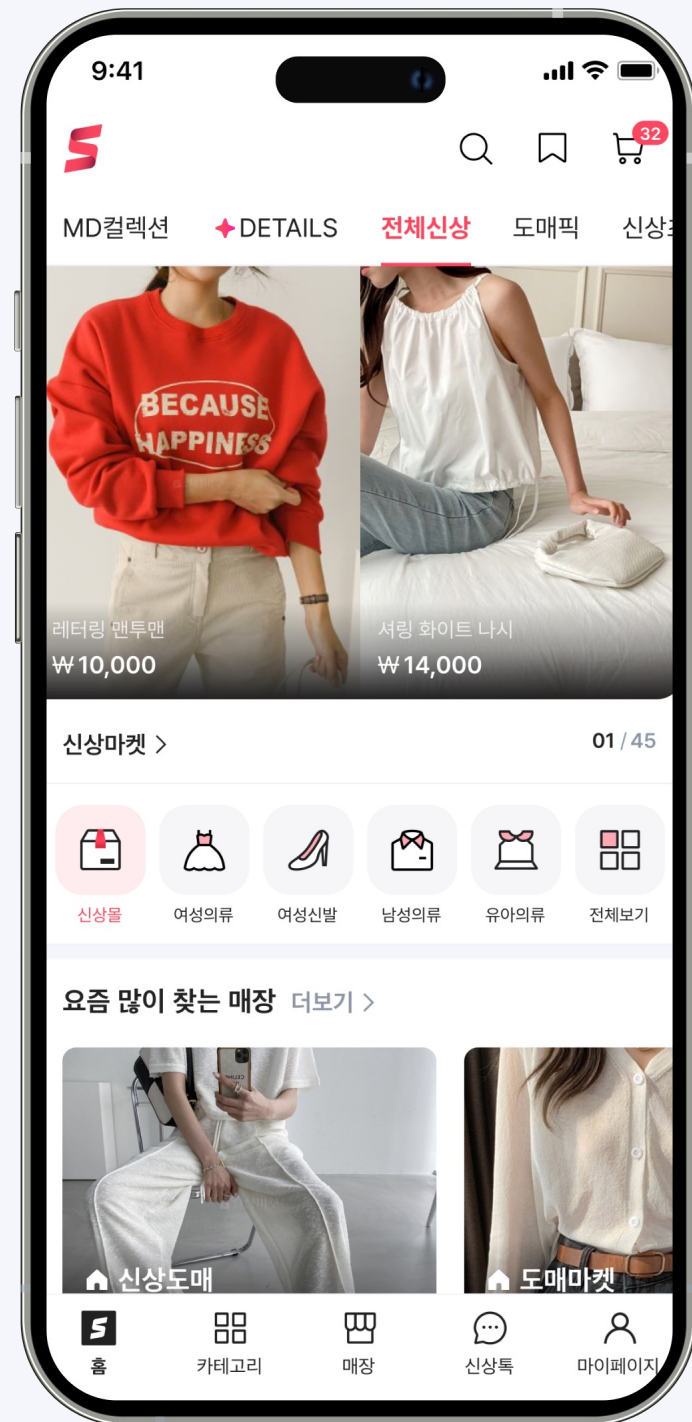
2013년 7월 론칭한 신상마켓은 동대문 패션 도매 사업자와 국내외 소매 사업자를 연결하는 플랫폼입니다. 직접 시장에 가지 않아도 실시간으로 업로드되는 상품들을 한눈에 모아보고, 원하는 스타일의 상품을 골라 소싱할 수 있습니다.





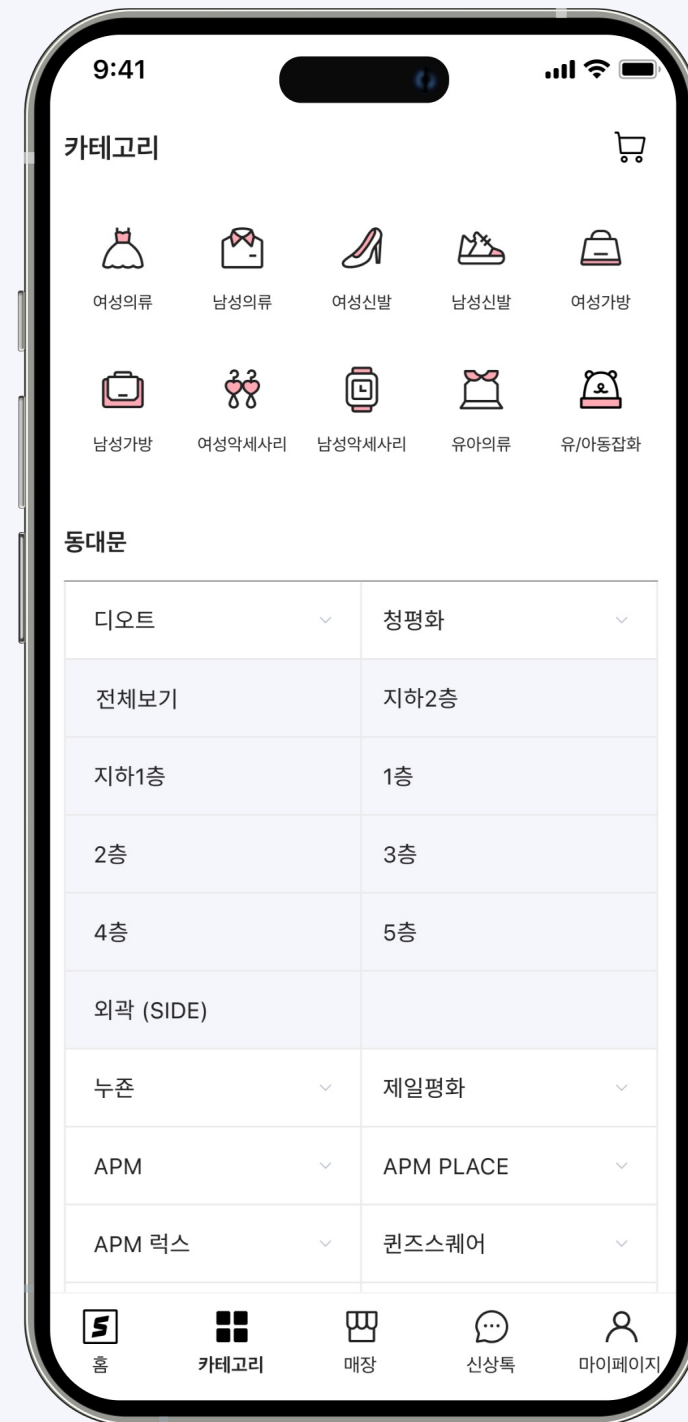
## 주요화면 소개

다양한 방법으로 상품 및 매장 탐색 및 검색 가능



### 홈

실시간으로 업로드되는 상품들을 한눈에 탐색



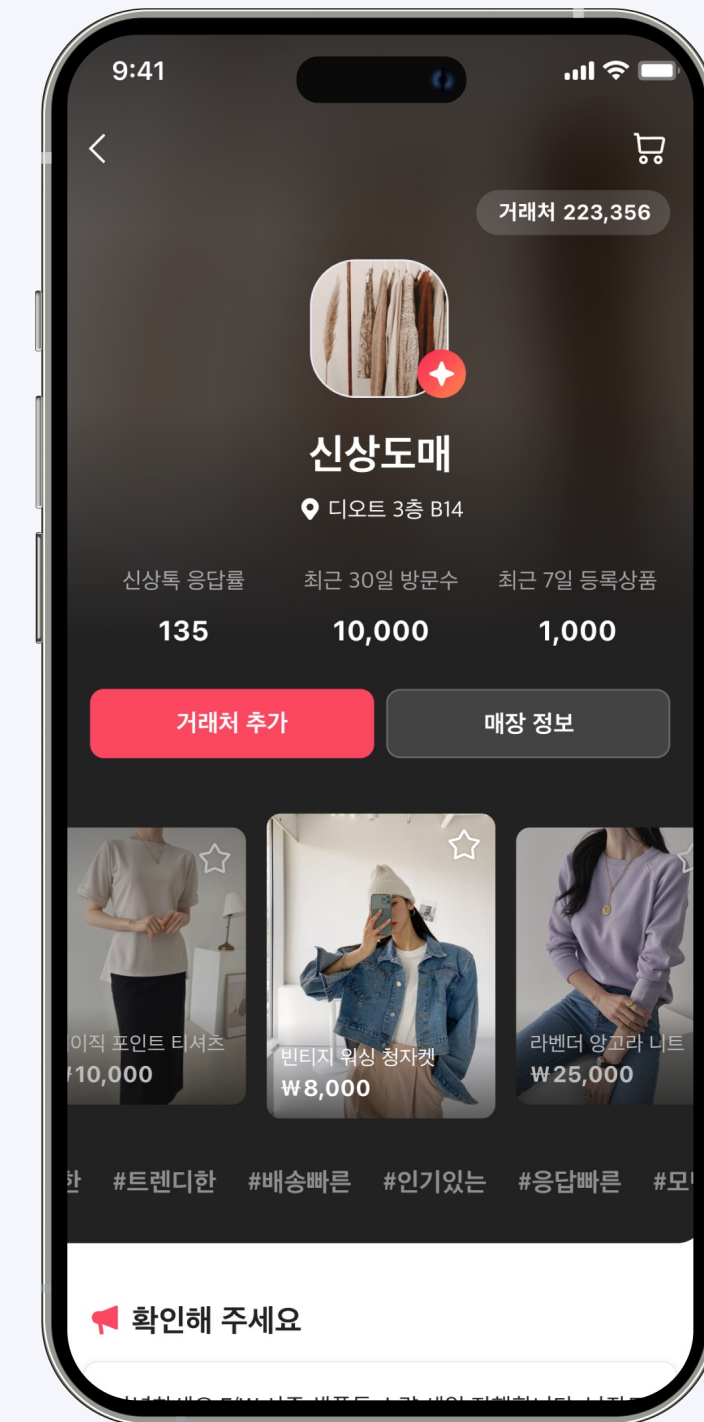
### 카테고리

상품별, 빌딩별로 세분화된 카테고리를 활용해 빠르게 상품 검색



### 상가별 매장

매장 입점 위치, 스타일, 카테고리 등 다양한 필터로 찾고 싶은 매장 탐색



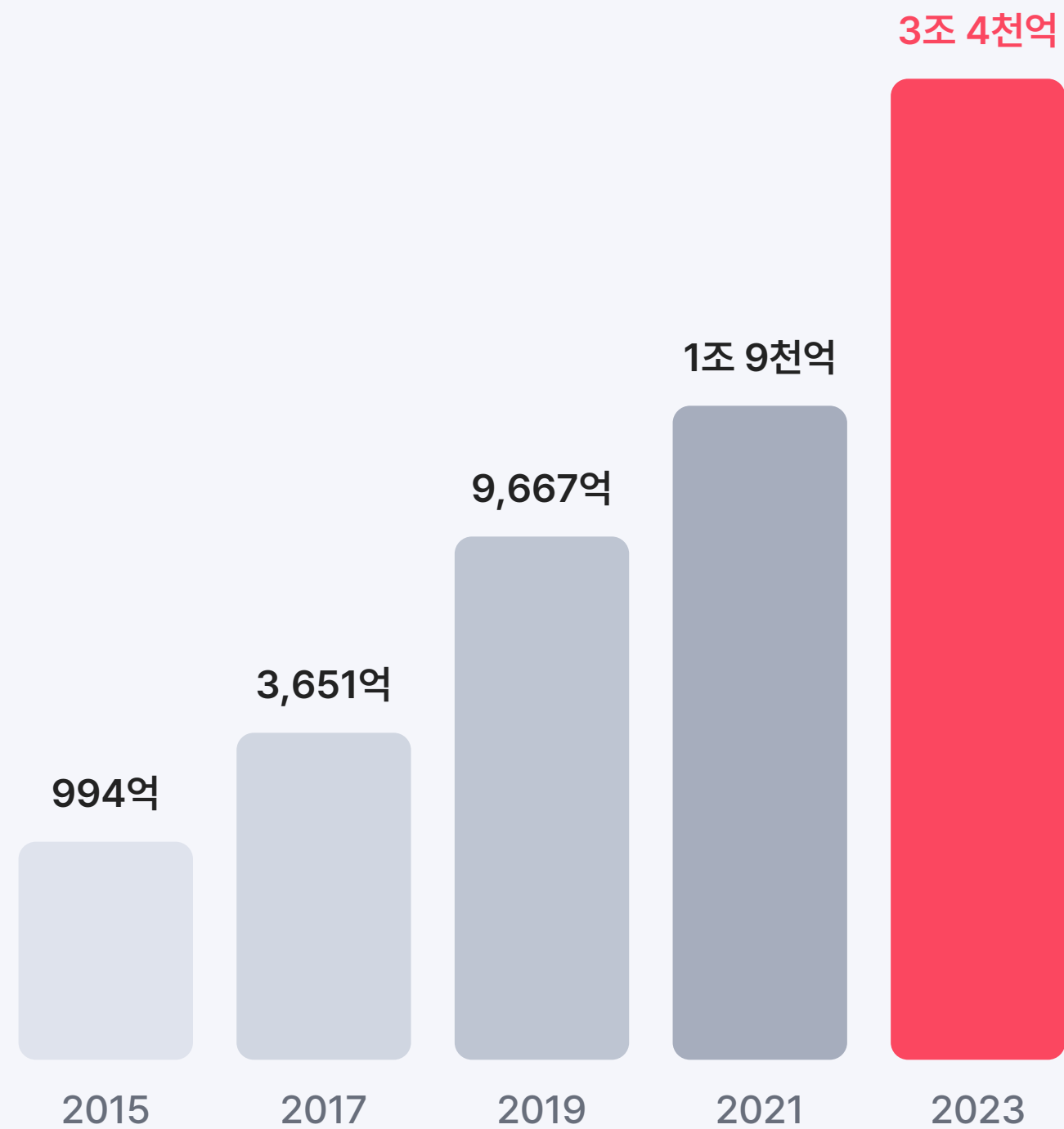
### 매장 홈

거래처 추가를 통해 도매 사업자의 공지, 주력상품, 신상 등 정보를 빠르게 확인

## 신상마켓 국내성과

국내 누적 거래액 추이 (23년 기준 내부 데이터 참고)

# 누적 거래액 3조 돌파



국내 주요 성과 (23년 기준 내부 데이터 참고)



도매 사업자 입점률  
**80%**



소매 주문 빈도  
**2.8초마다 1건**



도매 멤버십 재구독률  
**92%**



도매 재방문율 **93%**  
소매 재방문율 **95%**

# 누적 거래액 200억

21년 11월 서비스 출시 후, **누적 거래액 200억을 달성**하며 단 두 해 만에 빠른 성장을 이루었습니다.  
중국과 일본을 시작으로, 딜리셔스는 더 많은 국가로 확장하여 글로벌 시장에서의 도전을 이어나갈 것입니다.



평균 MoM  
**700%**



재방문율  
**88%**



재주문율  
**80%**

(23년 기준 내부 데이터 참고)

# 신상배송

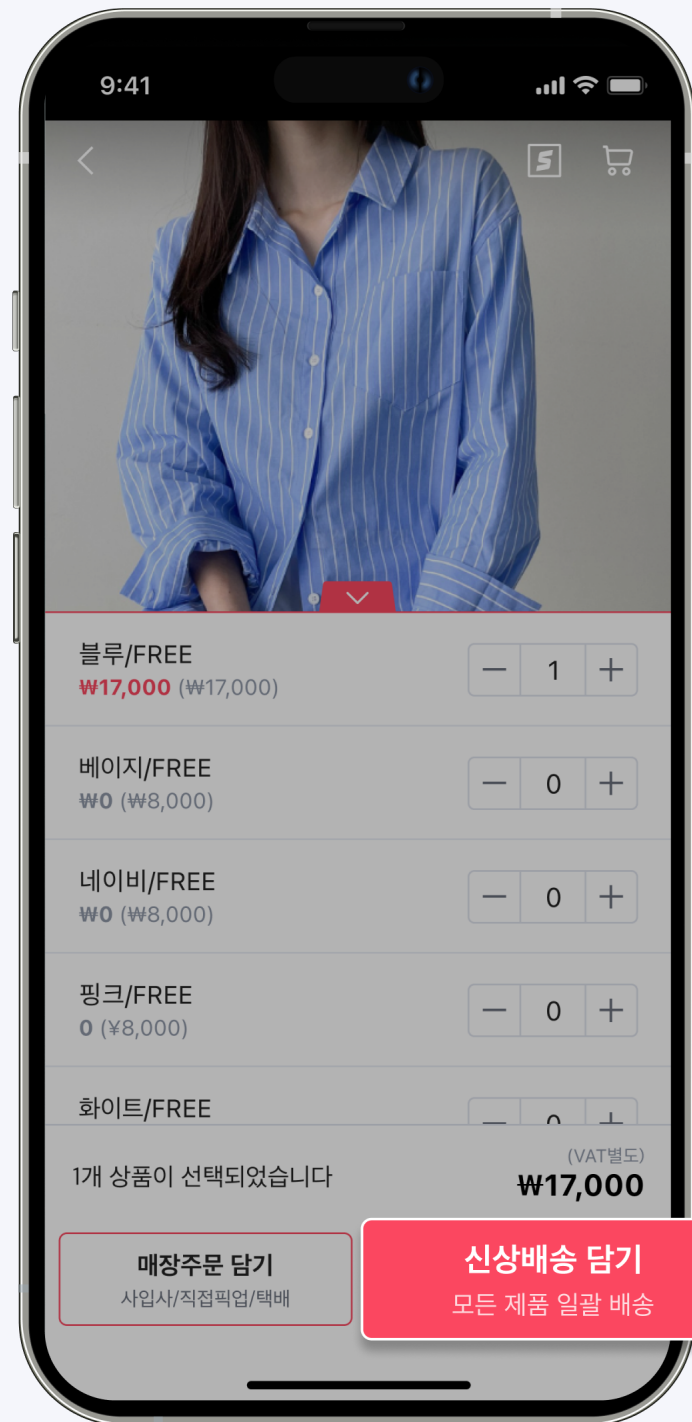
## 배달앱 보다 편하게 사입하자

신상배송은 신상마켓 전문 사입팀이 직접 사입하고 배송까지 책임지는 사입 대행 서비스입니다. 소매 사업자는 직접 방문하지 않고도 신상마켓에서 바로 사입할 수 있고, 도매 사업자는 국내 및 해외까지 여러 신규 거래처를 확보할 수 있습니다.



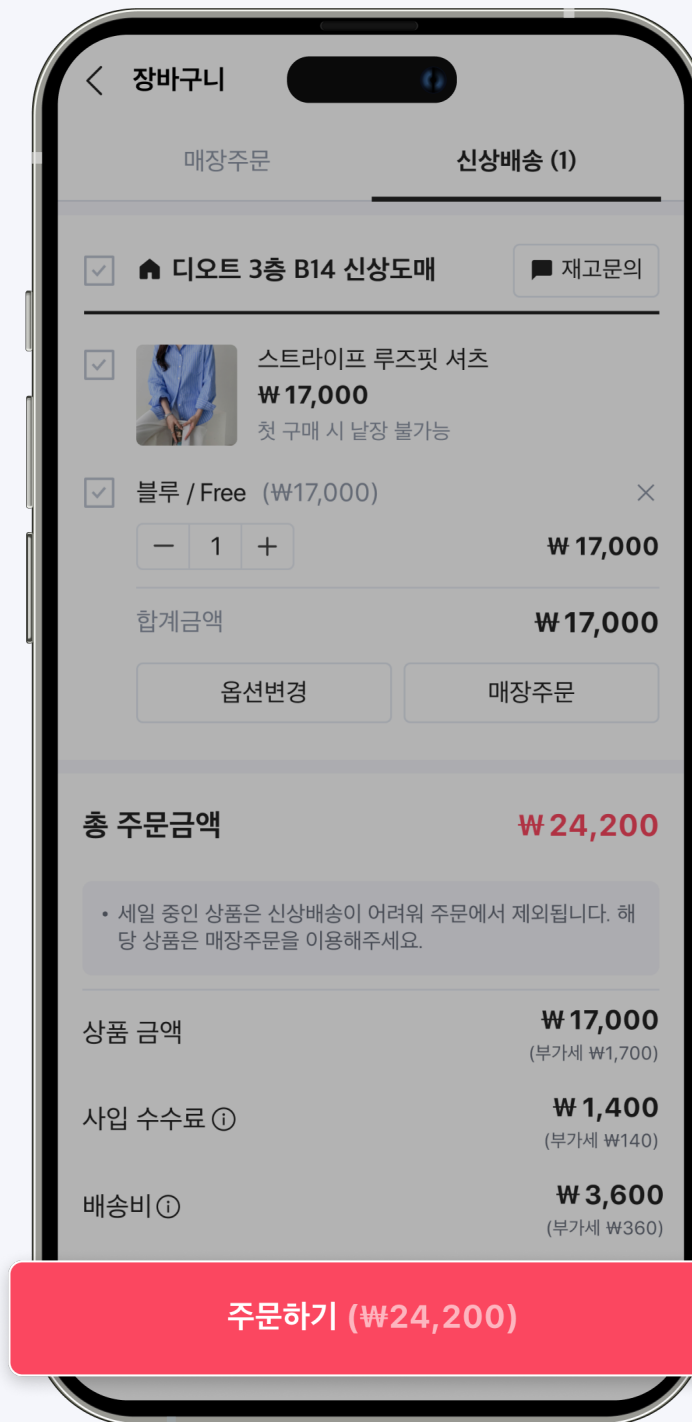
## 주요화면 소개

방문 없이 클릭 몇 번만으로 간단하게 사입 가능



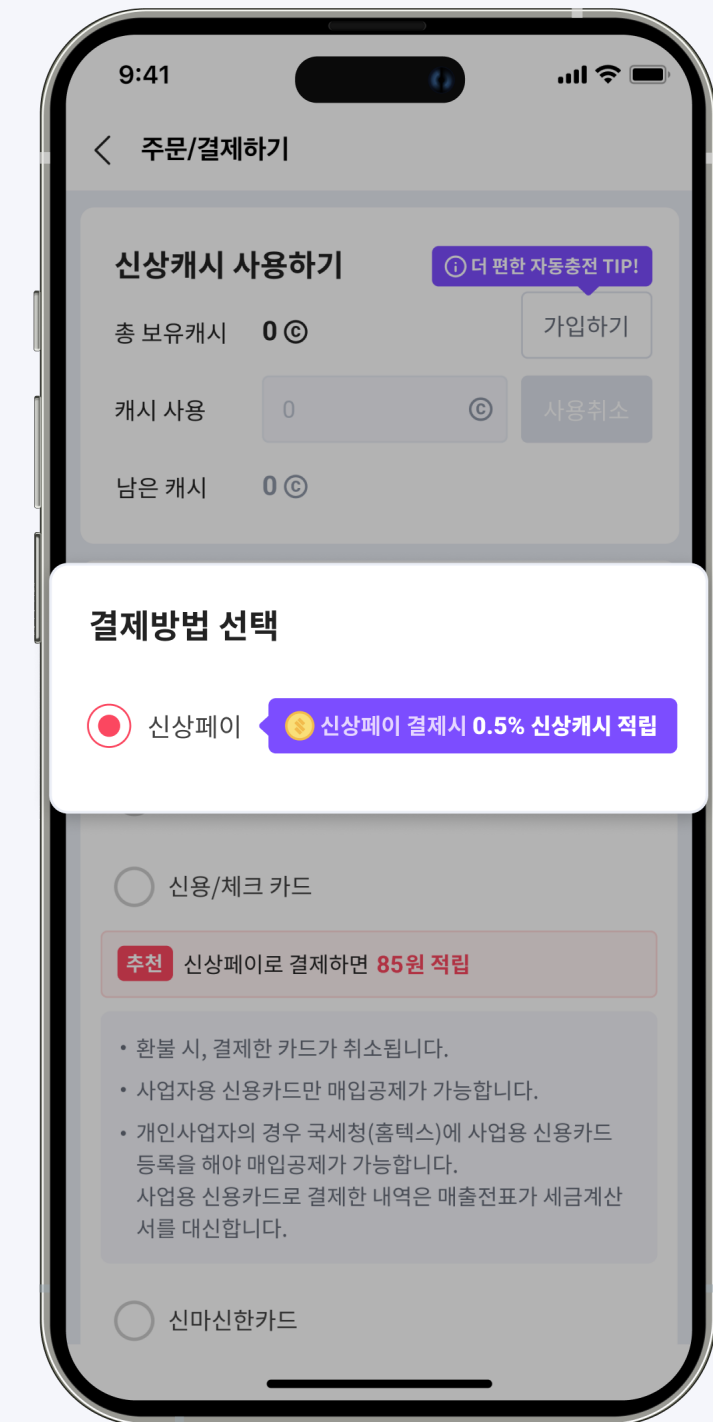
### 상품 담기

원하는 상품을 '신상배송 담기'  
버튼을 클릭하여 담기



### 주문하기

상품 및 총 주문금액을  
확인 후 '주문하기' 버튼 클릭



### 결제하기

다양한 결제 방법을  
선택하여 결제

## 신상배송 주요성과



누적 유저 수  
**약 12만 명**



누적 주문 건 수  
**약 900만 건**



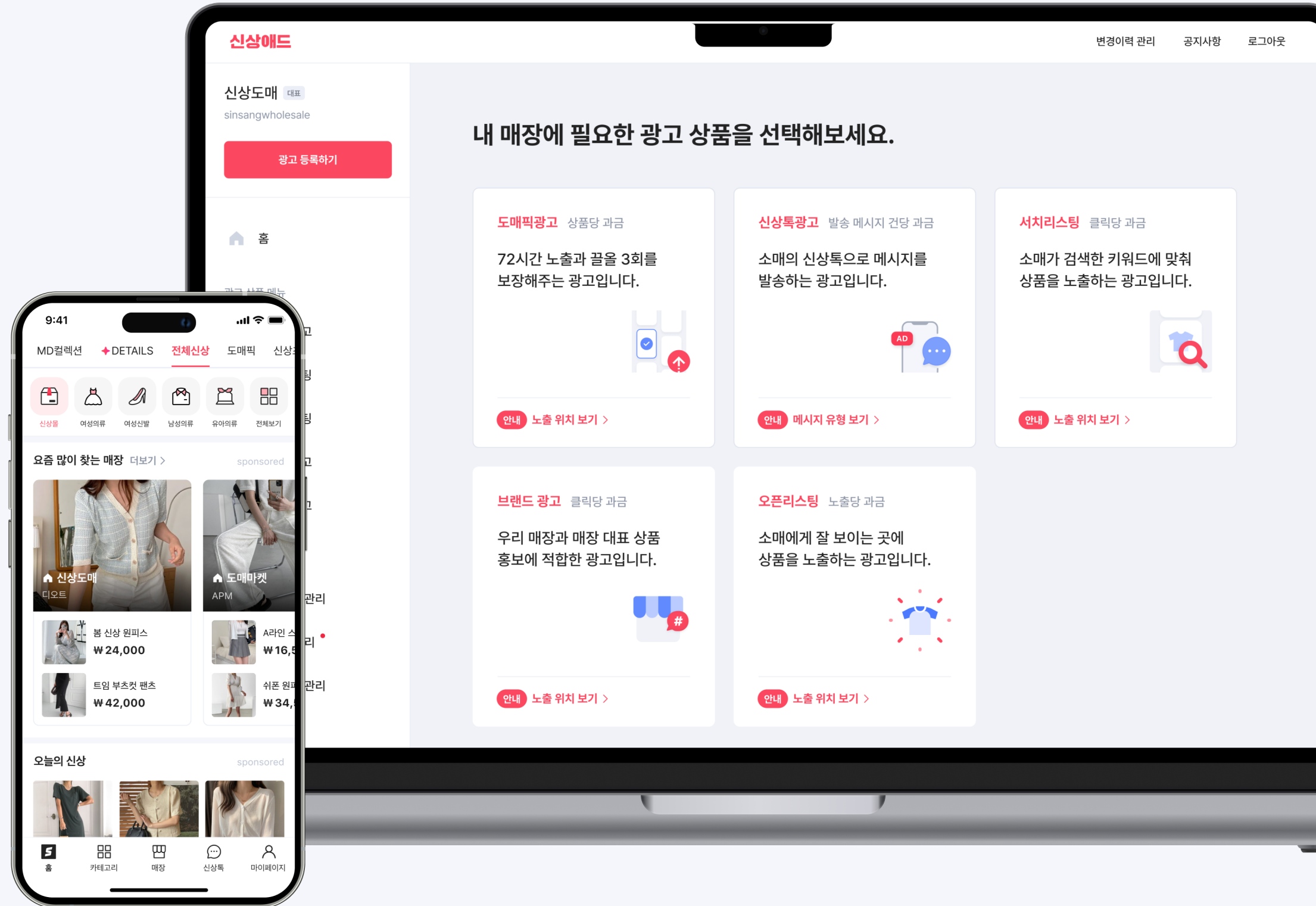
서비스 재사용률  
**80%**

(23년 기준 내부 데이터 참고)

# 신상애드

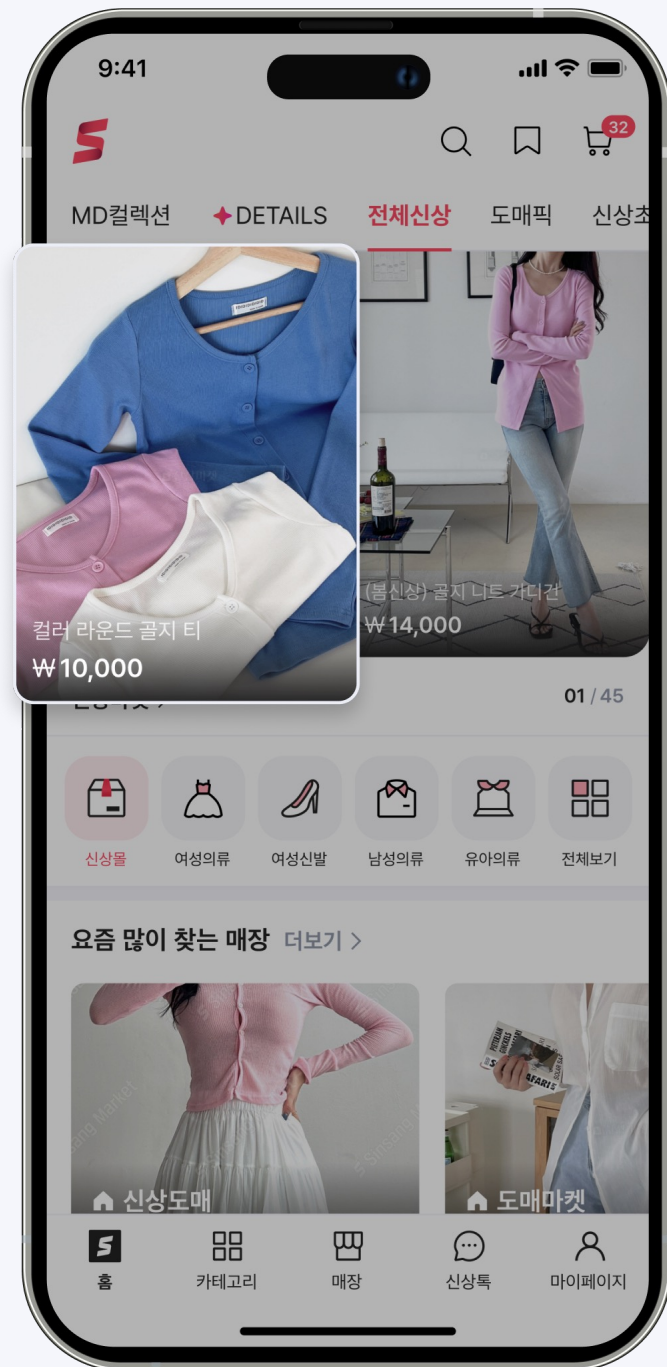
## 내 상품을 가장 잘 보이는 곳에

신상애드는 사업자의 비즈니스에 도움을 드리기를 위한 신상마켓 광고 플랫폼 센터입니다. 도매 사업자는 신상애드를 통해 시공간의 제약 없이 전국에 있는 소매 사업자에게 신상마켓에 업로드한 상품을 손쉽게 홍보할 수 있습니다.



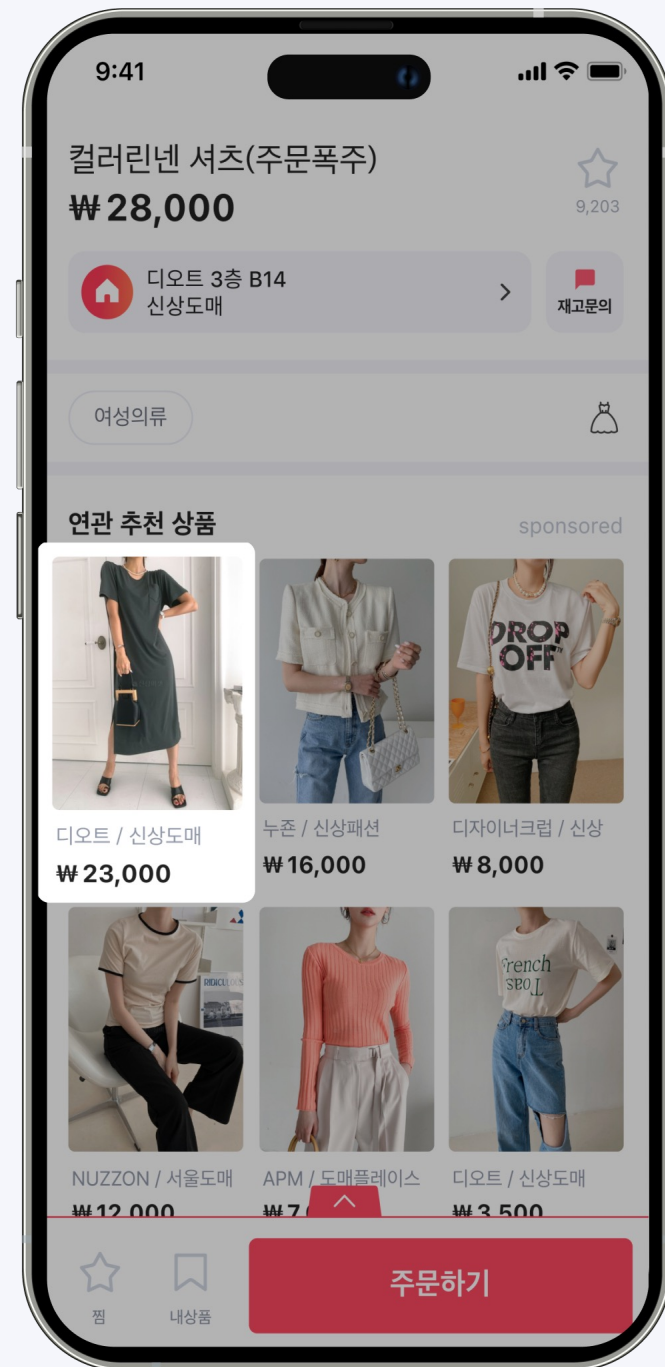
# 주요화면 소개

상품 및 매장 노출을 통한 소매 주목, 구매 가능성, 거래처 수 증대



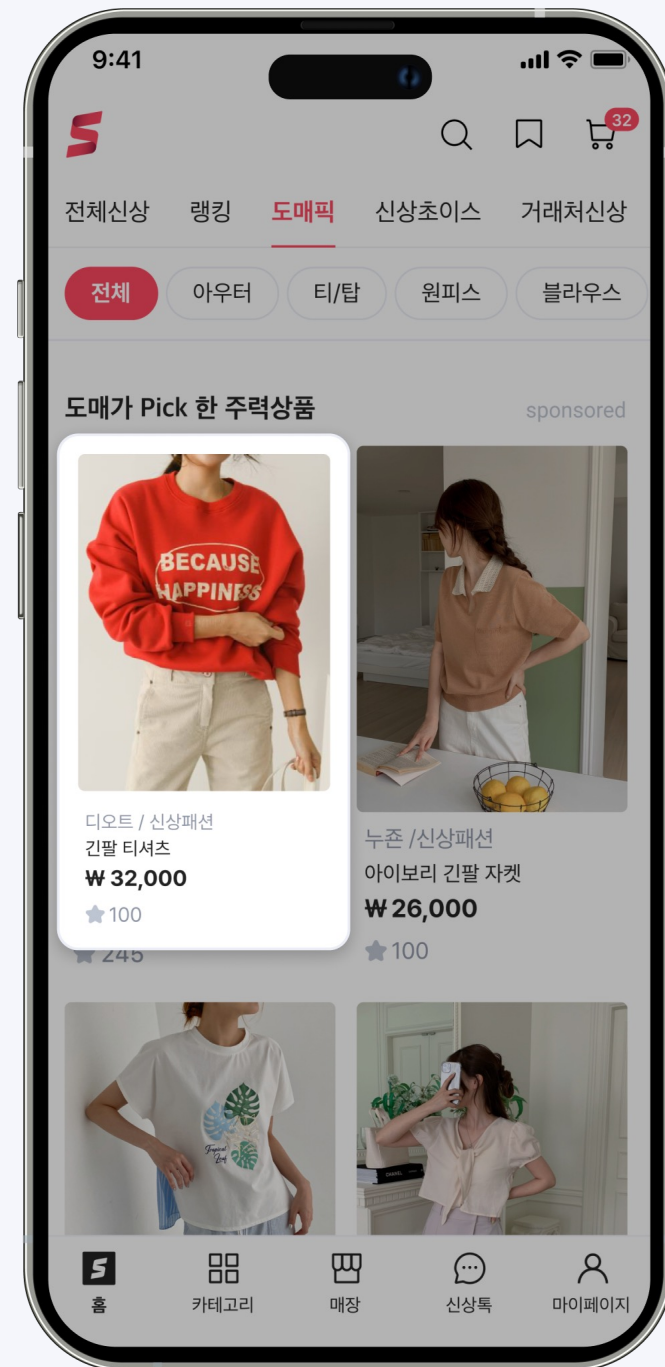
## 오픈리스팅 광고

소매의 눈에 가장 잘 띄는 곳에 상품 노출



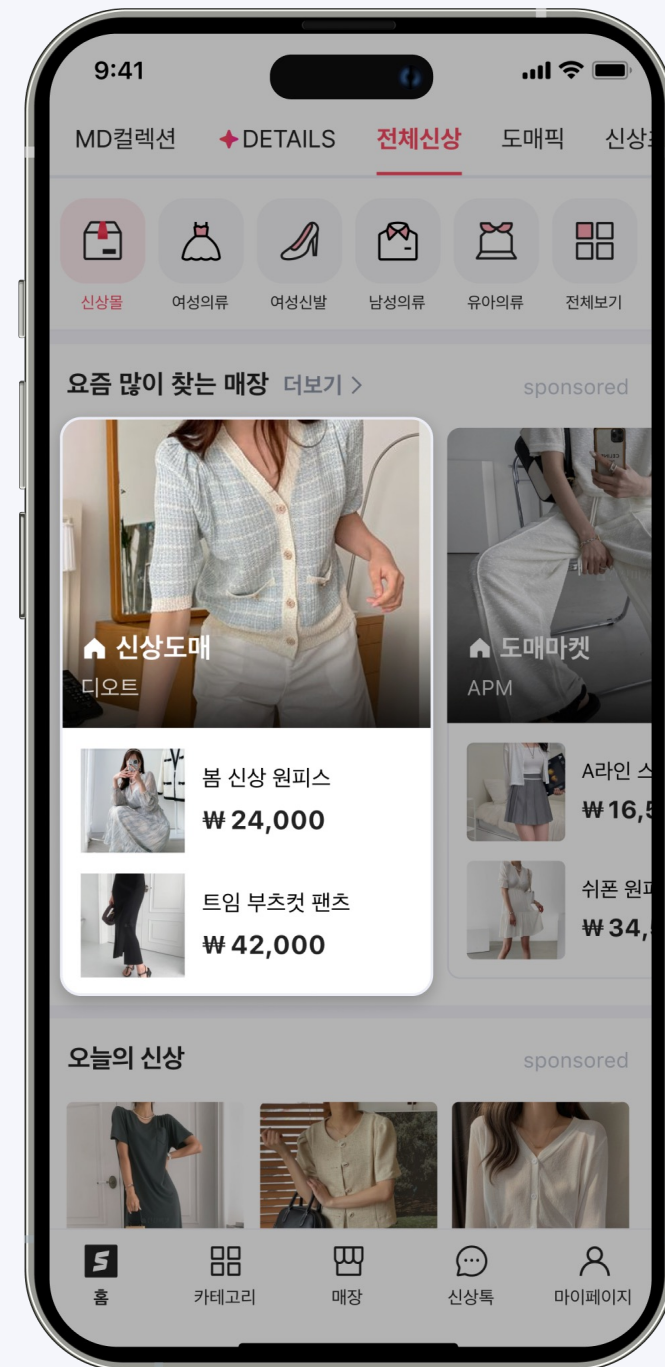
## 서치리스팅 광고

키워드를 검색한 소매에게 상품 노출



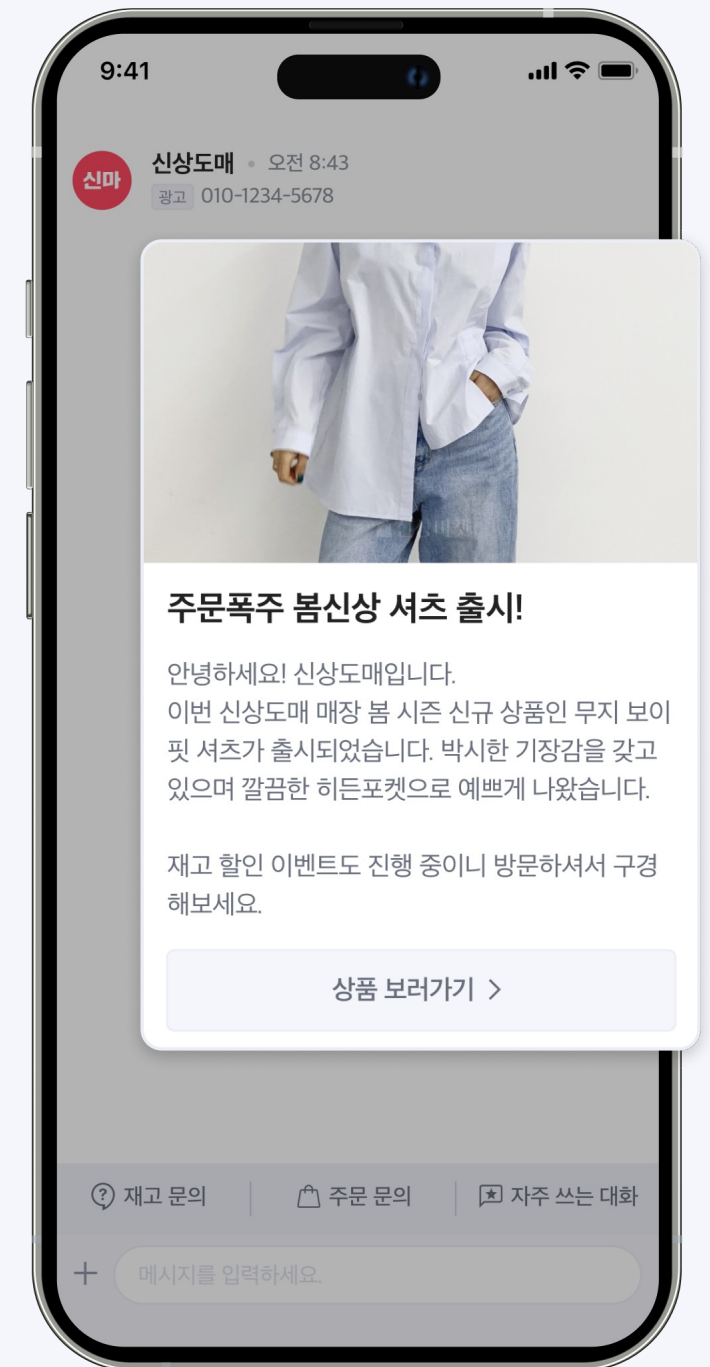
## 도매픽 광고

주력 상품을 위한 72시간 노출 & 끝을 보장



## 브랜드 광고

매장과 대표 상품 노출을 통해 방문 유도



## 신상톡 광고

특정 소매에게 바로 원하는 메시지 발송



## 신상애드 주요성과



광고주 매출 성장률

**92%** (평균 YoY)



CAGR

**240%+**



서비스 재사용률

**90%**

(23년 기준 내부 데이터 참고)

# 신상스튜디오

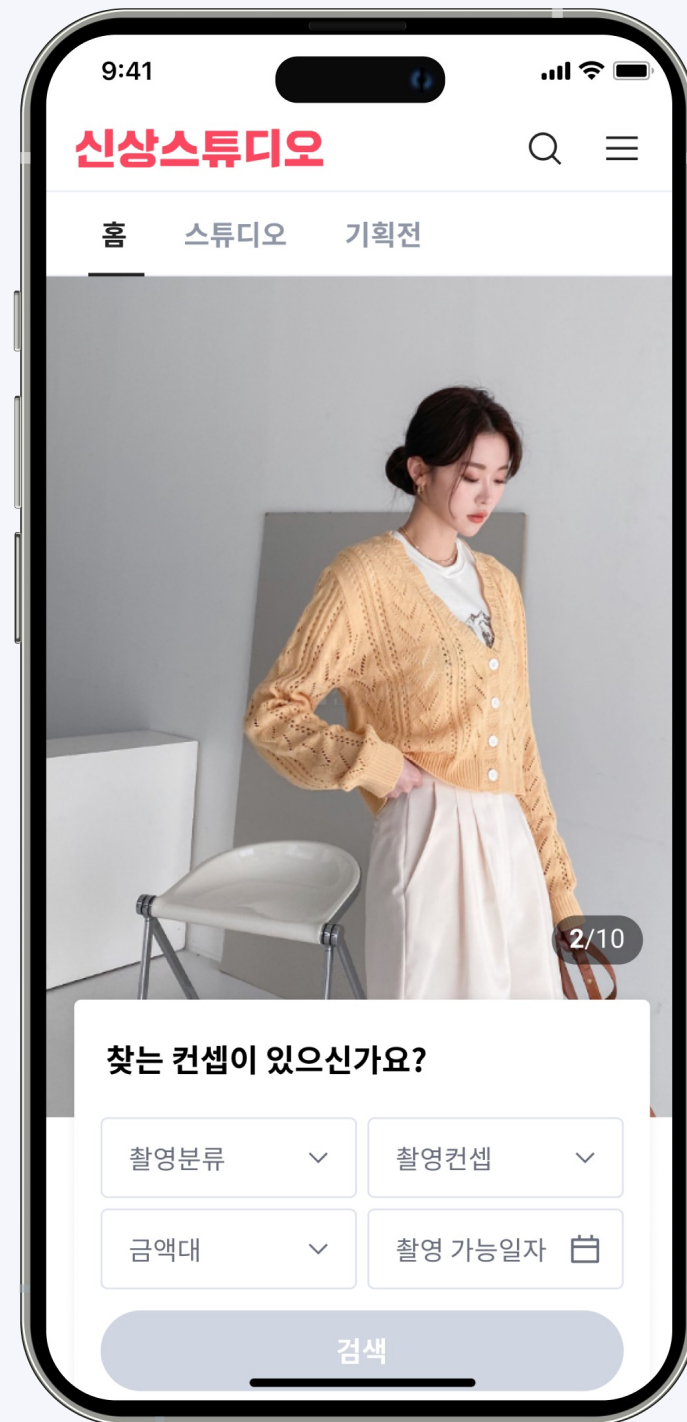
## 쉽고 편하게 촬영하자

신상스튜디오는 원하는 촬영 상품과 날짜를 선택하면 신상마켓에서 픽업부터 촬영, 상품 등록까지 한 번에 진행하는 서비스입니다. 원하는 컨셉의 촬영을 직접 고를 수 있으며, 이미지 제공부터 제품 반납까지 일주일이면 모두 가능합니다.



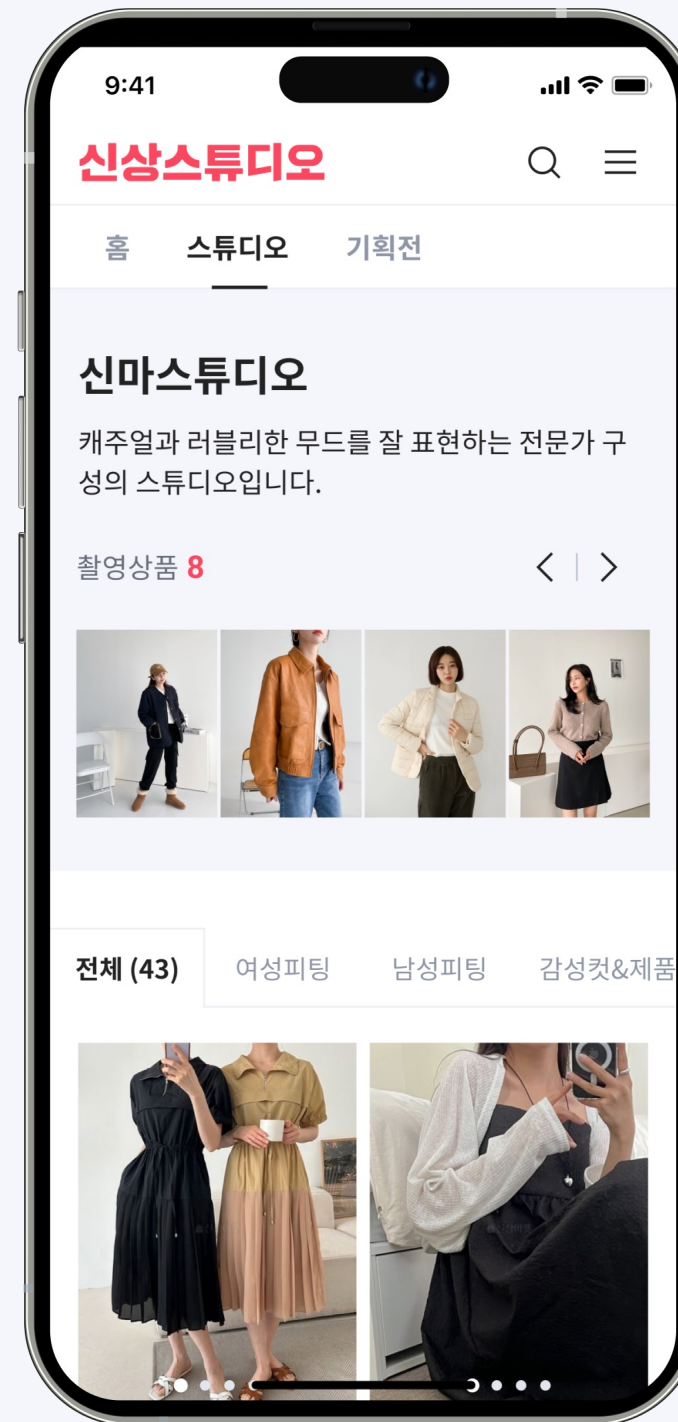
## 주요화면 소개

다양한 스튜디오를 한눈에 모아보고 간편하게 촬영 예약



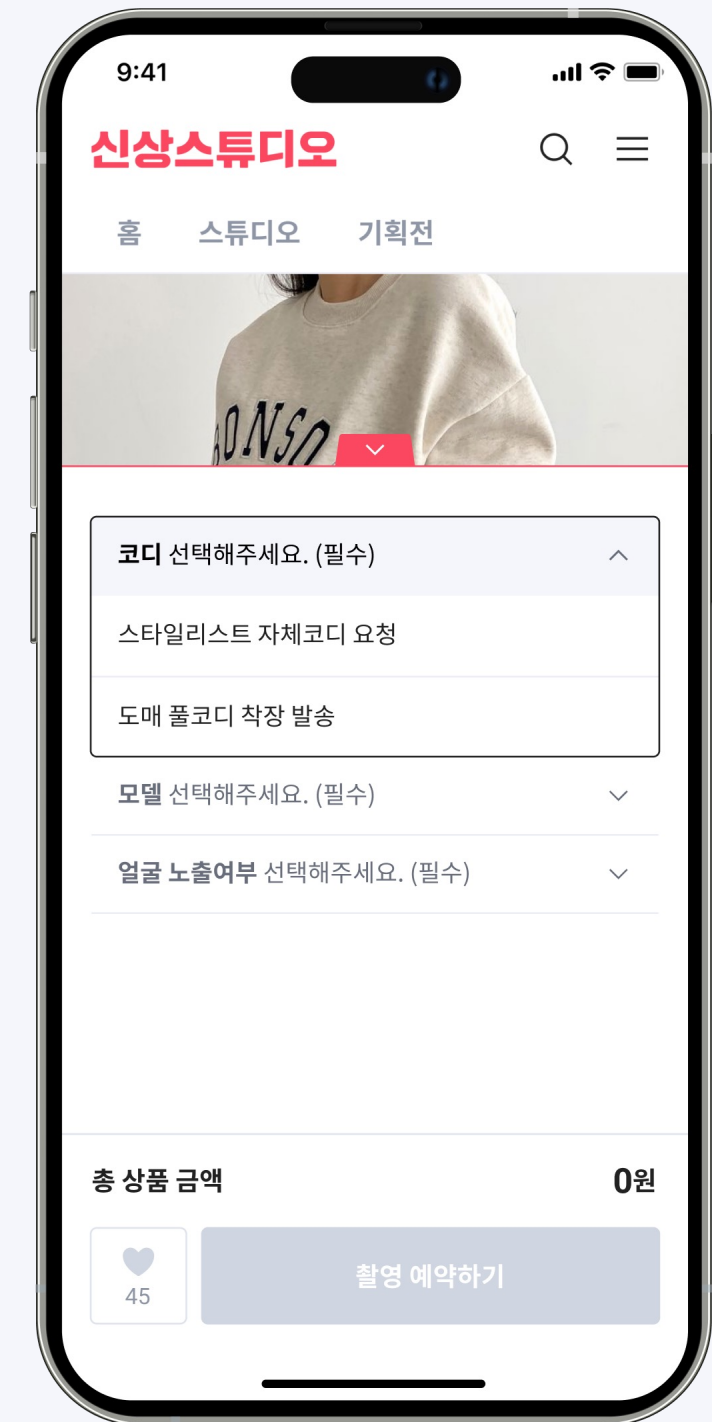
### 촬영 컨셉 검색

상품 종류부터 촬영 유형, 금액 등  
본인이 원하는 조건에 맞는 스튜디오 탐색



### 스튜디오 탐색

신상마켓 내 다양한 컨셉의  
스튜디오 모아보기



### 촬영 예약

원하는 스튜디오에서  
상세 조건 설정 후 촬영 예약

## 신상스튜디오 주요성과



누적 거래액  
**28억 원**



촬영 상품 수  
**+66,000장**



서비스 재사용률  
**76%**

(23년 기준 내부 데이터 참고)

**설립일** 2011.01  
**주소** 서울 종로구 대학로 57, 홍익대학교 대학로캠퍼스 5, 10층  
서울시 종로구 지봉로18, 시즌빌딩 B1, 3층  
**웹사이트** [www.dealicious.kr](http://www.dealicious.kr)

**유저 문의** [contact@deali.net](mailto:contact@deali.net)  
**채용 문의** [recruit@deali.net](mailto:recruit@deali.net)  
**문의** [pr@deali.net](mailto:pr@deali.net)  
**제안** [biz-contact@deali.net](mailto:biz-contact@deali.net)  
**발행 연월** 2023.12

